



## Dynamik. Internationalität. Designkultur. Ihre Chance.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

### **Regionalverkaufsleiter (m/w/d) Vertriebsregion Berlin**

#### **Ihre Aufgaben:**

- Vertriebliche und marketingorientierte Bearbeitung und Weiterentwicklung Ihrer Region
- Generieren von Neukundengeschäft und Betreuung von Bestandskunden
- Akquise von Objekten durch Ansprache von Architekten, Unternehmensleitungen, Organisationspezialisten und Einkäufern
- Umsetzung vorgegebener Ziele im Bereich Produkt- und Markenpräsenz
- Netzwerkarbeit und CRM-Pflege

#### **Ihr Profil:**

- Abgeschlossene kaufmännische oder designorientierte Ausbildung
- Sie bringen mehrjährige Vertriebserfahrung und Leidenschaft mit
- Die Realisierung komplexer Einrichtungsvorhaben liegt Ihnen und motiviert Sie
- Sie sind Profi darin, Kundenanforderungen und Lösungsmöglichkeiten in Einklang und zum Abschluss zu bringen
- Sie sind schnell in der Lage, ein eigenes Beziehungsnetz zu Endkunden, Architekten und Fachhandelspartnern im Markt aufzubauen
- Hohe Mobilität sowie Selbstständigkeit bei gleichzeitig teamorientierter Arbeitsweise
- Gewinnende Persönlichkeit mit Kommunikations- und Abschlussstärke

#### **Ihre Benefits:**

- Vielseitiges Aufgabenfeld beim Premiumhersteller
- Professionelles Onboarding mit systemischen Einarbeitungskonzept
- Modernes und leistungsförderndes Gesundheitsmanagement
- Flexible Arbeitszeiten
- Betriebliche Altersvorsorge
- Leistungsorientiertes Arbeitsumfeld mit persönlichen und fachlichen Entwicklungschancen

Wir gelten weltweit als anerkannte Marke für wegweisende Ideen, Konzepte und Einrichtungen der Büroarbeit. Frühzeitig haben wir globale Entwicklungen wie Nachhaltigkeit, agile Zusammenarbeit und Gesundheitsförderung in unsere Vision eines „Human Centered Workplace“ übersetzt. Dafür entwickeln, produzieren und vermarkten wir beispielgebende, hochwertige und exzellent gestaltete Sitzmöbel und Tischlösungen. Mit dem gemeinsamen Anspruch engagieren sich 500 Mitarbeitende mit Kompetenz und Leidenschaft für eine attraktive, produktive und zukunftssichere Gestaltung von Büroarbeitswelten. Sie identifizieren sich mit unserem international vielfach ausgezeichneten Familienunternehmen, das die Potenziale der Menschen in den Mittelpunkt stellt, um aktiv Verantwortung für Märkte, Umwelt und Gesellschaft zu übernehmen.

Wir bieten Ihnen spannende Aufgaben in einem innovativen, designorientierten Unternehmen mit internationaler Ausrichtung und freuen uns auf Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an [bewerbung@wilkhahn.de](mailto:bewerbung@wilkhahn.de). Bei Rückfragen wenden Sie sich gerne telefonisch an Melinda Schneider unter +49 (0) 5042/999-160.