



# Wilkhahn

Dynamik. Internationalität.  
Designkultur.

Wir gelten weltweit als anerkannte Marke für wegweisende Ideen, Konzepte und Einrichtungen der Büroarbeit. Frühzeitig haben wir globale Entwicklungen wie Nachhaltigkeit, Gesundheitsförderung und agile Zusammenarbeit in unserem Handeln integriert. Dafür entwickeln, produzieren und vermarkten wir beispielgebende, hochwertige und exzellent gestaltete Sitzmöbel und Tischlösungen. Mit dem gemeinsamen Anspruch engagieren sich 450 Mitarbeitende aus Überzeugung und mit Kompetenz und Leidenschaft für eine attraktive, produktive und zukunftssichere Gestaltung von Büroarbeitswelten. Sie identifizieren sich mit einem international vielfach ausgezeichneten Familienunternehmen, das die Potenziale der Menschen in den Mittelpunkt stellt, um aktiv Verantwortung für Märkte, Umwelt und Gesellschaft zu übernehmen.

Für unsere Vertriebsregion Berlin inkl. Umland suchen wir ab sofort einen

## Regionalverkaufsleiter Berlin (w/m/d)

Diese Schlüsselrolle für die Außenwirkung des Unternehmens ermöglicht Ihnen die selbstständige und aktive Marktbearbeitung im Umfeld der professionellen Objekteinrichtung. Sie verbindet ein hohes Maß an Eigenverantwortlichkeit und Gestaltungsspielräumen mit der engagierten Zusammenarbeit in einem sympathischen Team in wertschätzender und vertrauensvoller Atmosphäre.

### Ihre Verantwortung

- Die vertriebliche und marketingorientierte Bearbeitung sowie Weiterentwicklung Ihrer Region
- Die Förderung und Stärkung des Händlernetzwerks
- Die Akquise von Projekten durch die Ansprache von Architekten, Innenarchitekten, Unternehmensverantwortlichen, Organisationsspezialisten und Einkäufern
- Eine starke Netzwerkarbeit mit Kunden und Partnern des Unternehmens sowie die Durchführung von Markteinführungskampagnen mit hohem Maß an Eigeninitiative
- Die Erfüllung regionaler Wachstums- und Umsatzziele sowie der Ausbau der Produkt- und Markenpräsenz
- Interne Teamarbeit und proaktive Nutzung digitaler Tools für eine optimale Performance

### Ihr Profil

- Sie verfügen über eine abgeschlossene kaufmännische oder designorientierte Ausbildung
- Sie bringen mehrjährige Vertriebserfahrung und Leidenschaft für Design und Architektur mit
- Die Realisierung komplexer Einrichtungsvorhaben liegt Ihnen und motiviert Sie
- Sie sind Profi darin, Kundenanforderungen und Lösungsmöglichkeiten in Einklang und zum Abschluss zu bringen
- Sie sind schnell in der Lage, ein eigenes Beziehungsnetz zu Endkunden, Architekten und Fachhandelspartnern im Markt aufzubauen
- Ihnen liegt sehr viel an Selbstständigkeit bei gleichzeitig teamorientierter Arbeitsweise, und Sie verfügen über ein hohes Maß an Mobilität
- Sie haben eine gewinnende Persönlichkeit mit ausgeprägter Kommunikations- und Abschlussstärke

### Wir bieten

- vielseitige Aufgabenfelder bei einer Marke mit hoher internationaler Reputation
- ein professionelles Onboarding mit systematischem Einarbeitungskonzept
- flexible Arbeitszeiten und mobile Arbeitsmöglichkeiten (Remote-Work)
- eine moderne, betriebliche Altersvorsorge
- ein leistungsorientiertes Arbeitsumfeld mit persönlichen und fachlichen Entwicklungschancen

Wir freuen uns auf Ihre aussagefähige Bewerbung an [bewerbung@wilkhahn.de](mailto:bewerbung@wilkhahn.de). Bei Rückfragen steht Ihnen Frau Schneider unter +49(0)5042/999-160 gerne zur Verfügung.